

Die exe GmbH gehört zu den führenden Zertifizierten ELO Business Partnern in NRW. Für die Erweiterung unseres Vertriebsteams in NRW suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen ELO Key-Account Manager / Sales Consultant B2B m/w.



## Key-Account Manager/Sales Consultant m/w

### Ihr Profil:

- Mindestens 5 Jahre nachweislich erfolgreiche Tätigkeit im IT-Lösungsgeschäft, vorzugsweise im Vertrieb von ERP/ECM Lösungen
- Verhandlungsgeschick und Abschluss-Sicherheit
- Sicheres Bewegen auf Entscheider Ebene
- Hunter Mentalität

### Sie profitieren in dieser Position von:

- Hervorragende Verdienstmöglichkeiten, bestehend aus Fixum und ungedeckelter Provision
- Firmenfahrzeug inkl. Tankkarte auch zur Privatnutzung
- Flexiblen Arbeitsplatzregelungen mit Persönlicher Arbeitszeit Souveränität
- Budgetverantwortung für Leadgewinnung und Marketingaktivitäten
- Starkes Back Office Team zur Vertriebsunterstützung
- Hohen Bekanntheit, Marktpräsenz und Marktdurchdringung
- Deutschlandweites Vertriebsgebiet mit Schwerpunkt NRW

Senden Sie Ihr Kurzprofil an die [bewerbung@exegmbh.de](mailto:bewerbung@exegmbh.de)

### exe GmbH

Dahlener Straße 570  
D-41239 Mönchengladbach

T +49 2166.13094-0  
F +49 2166.13094-13

[info@exegmbh.de](mailto:info@exegmbh.de)  
[www.exegmbh.de](http://www.exegmbh.de)